

بسم الله الرحمن الرحيم



حضرة الاخوة الكرام  
( ( برنامج الوكلاء الطموح من باريس )) ؛

دعم و ضمان مالي وتسهيلات مغرية للطموحين ... لدفع الشباب العربي لاغتنام  
الفرصة

اول برنامج تجاري طموح من نوعه في العالم  
منتجات فرنسية بيولوجية ( طبيعية 100 % ) للعناية بالجسم

**Jar.NT&D R**

من

**SOFPEX - Paris**

حضرة السادة الكرام ؛

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته ؛

شركة سوفبيكس الفرنسية تتجاوب معكم من خلال برنامجها الطموح ، والتي  
تريد الشركة من خلال مشروعها الطموح بناء علاقات مميزة في التعاون التجاري  
باذن الله ، من خلال برنامجنا الفريد من نوعه في المجال التجاري ، والتي تعتبر  
شركة سوفبيكس التجارية الفرنسية - باريس اول شركة في العالم تتعامل بهذا  
المنطلق

نحن مجموعة سوفبيكس الفرنسية - باريس ، منتجون واصحاب الماركة التجارية  
الفرنسية المسجلة ( **جار ان تي دي** ) للعناية بالجسم ، منتجات بيولوجية 100%  
، اي ( **طبيعية 100 %** ) ومن انتاج المختبرات الفرنسية مباشرة ، وهي :

**اولا :** كريم لوقف تساقط الشعر مع **9 - تسع** فوائد اخرى - للرجال والنساء

**ثانيا :** كريم لحماية الوجه - مع **16 - ستة عشر** فائدة اخرى - للنساء

**ملاحظة :** ( **بيولوجية** ) يعني لا يدخل في تركيبة المنتجات اية مواد كيميائية

تطرح شركة **سوفبيكس** التجارية الفرنسية - باريس - برنامجا طموحا من عدة خطط طموحة وميسرة لامكانية الحصول على وكالة منتجات الشركة وتمثيل شركتنا في الخارج ..... وبما ان الوكالات عادة تكون حصرا على المقتدرين ماليا والتجار فقط ، الا ان شركة **سوفبيكس** ومن خلال برنامجا طموحا تم تجهيزه لدعم المبتدئين والذين يرغبون في دخول العمل التجاري من اوسع الابواب وبطريقة ميسرة وسهلة التطبيق ، فقد قررت الشركة ان تضع عدة خطط لمختلف القدرات ، برأس مال للخطتين الاولى والثانية ، وبدون رأس مال من الوكيل في الخطة الثالثة ، وللوساطة في الخطة الرابعة ، وهي كما يلي :

## 1 – براس مال / وكيل معتمد اول الخطة الاولى : وكيل معتمد اول

امكانية طرح الوكالة للمقتدر ماليا ويسمى (( **وكيل معتمد اول** )) وستقوم شركة **سوفبيكس** بتقديم دعما ماليا - تسهيلات مالية - / ضمانا ماليا بضعف قيمة رأس المال المشغل ، وتقترح الشركة على الوكيل برنامجا لمدة **12** - اثنا عشر شهرا بصفقة حجمها **103.000 يورو** ( مائة وثلاثة آلاف يورو ) ، على الوكيل الراغب بذلك توفير **20.000 يورو** ( عشرين الف يورو ) ، وستقدم شركة **سوفبيكس** له **30.000 يورو** ( ثلاثين الف يورو ) ضمانا ماليا - تسهيلات ماليا - لتمويل الصفقة لمدة **4** - اربعة اشهر من تاريخ شحن المنتج ، دون اي فائدة على المبلغ او المدة ، وستقدم الشركة مع الصفقة الاولى كميات مجانية قابلة للبيع ، وهدايا يتم توزيعها على عملائه وزبائنه بقيمة حوالي **30.000 يورو** ( ثلاثين الف يورو ) ، لتساهم شركة **سوفبيكس** ومن المرة الاولى بقيمة الشحن والتأمين ، والجمارك في بلده والدعايات اللازمة لدعم التسويق ، توضيحات اخرى متوفرة في الدراسة الشاملة

### ملخص الخطة الاولى في نقاط :

- 1- يرافق توقيع العقد صفقة لحساب الوكيل المعتمد الاول ب **103.000 يورو** ، وعلى دفعتين
- 2- مساهمة الوكيل المعتمد الاول هي **20.000 يورو**
- 3- ستقدم شركة **سوفبيكس** تسهيلات ماليا للوكيل المعتمد الاول ب **30.000 يورو** لمدة **4** اشهر بدون فوائد
- 4- ستقدم شركة **سوفبيكس** كميات مجانية قابلة للبيع وهدايا للوكيل المعتمد الاول ب **30.000 يورو**
- 5- كي يتمكن الوكيل المعتمد الاول الذي ستعتمده شركة **سوفبيكس** من انجاح مهمته على احسن وجه ، وتسهيلات لفهم الامر كاملا ، وتقبل الوكالة عن قناعة وادراك ، فلا بد للوكيل المعتمد الاول من حصوله على المقومات والتي توضحها

الشركة في هذا العرض المفصل ، فبدون المقومات سيكون العمل مضيعة للوقت والجهد معا ، حيث ان المقومات قسامين اساسيين هما :

**اولا : الاثباتات :** وهذا سيكون من خلال الشهادات الاصلية باسم الوكيل المعتمد الاول وعنوانه ومصداقات من الجهات الحكومية الفرنسية المعنية

**ثانيا : الامور الفنية :** وهذا سيكون موضحا في الدراسة الشاملة والمفصلة من **14** صفحة والتي اعدتها شركة **سوفبيكس** لخدمة وكلائها المعتمدين ، وفيها كل الاجابات على جميع الاستفسارات المتوقعة ، وتبين بوضوح كيفية العمل

**6-** للحصول على المقومات ... نرجوا الاطلاع على فقرة – **الخطوة الاولى لبداية العمل** - وكيفية الحصول عليها ، والاطلاع على قائمة – **المقومات** - وعند الموافقة يمكنكم ارسال طلب الحصول على المقومات ، وسنرسل لكم البيانات اللازمة لذلك

## 2 – برأس مال / وكيل معتمد مبتدئ الخطة الثانية : وكيل معتمد مبتدئ

و يسمى (( **وكيلا معتمدا مبتدئا** )) ستقوم شركة **سوفبيكس** بتقديم دعم مالي للوكيل المعتمد المبتدئ بضعف رأس المال المتوفر لديه ، و بحسب رأس المال المتوفر لديه ، وبصفقة تبدأ ب **30.000 يورو** ، وستقدم الشركة للوكيل المعتمد المبتدئ ضمانا ماليا لدعمه - تسهيلات مالية لمدة **4** - اربعة اشهر من تاريخ شحن المنتج ، ودون اي فائدة على المبلغ او المدة ، وستقدم له كميات مجانية مجزية وهدايا ، دعما من الشركة ابتداءا من المرة الاولى للمساهمة بقدر كبير من تكلفة الشحن والتأمين و كذلك الجمارك في بلده ، والدعايات اللازمة لدعم التسويق ، وعندها ستحدد الشركة مقدار مشاركتها معه ، شرط ان لا يقل رأس مال الوكيل المعتمد المبتدئ عن **5.000 يورو** ( خمسة الاف يورو ) ، وفي هذه الحالة سيكون حجم التسهيل المالي **10.000 يورو** ( عشرة الاف يورو ) ؛

### ملخص الخطة الثانية في نقاط :

- 1-** يرافق توقيع العقد صفقة لحساب الوكيل المعتمد المبتدئ بحسب راس ماله ، على ان لا يقل عن **5.000 يورو** ، وفي هذه الحالة سيكون حجم الصفقة **30.000 يورو** ، وعلى دفعتين ، اذا كانت مساهمته **5000 يورو**
- 2-** مساهمة الوكيل المعتمد المبتدئ هي **5.000 يورو**
- 3-** ستقدم شركة **سوفبيكس** تسهيلا ماليا للوكيل المعتمد المبتدئ بمبلغ **10.000 يورو** ( عشرة الاف يورو ) ولمدة **4** اشهر بدون فوائد
- 4-** ستقدم شركة **سوفبيكس** كميات مجانية قابلة للبيع للوكيل المعتمد المبتدئ بمبلغ ابتداءا من **4.000 يورو**
- 5-** كي يتمكن الوكيل المعتمد المبتدئ الذي ستعتمده شركة **سوفبيكس** من انجاح مهمته على احسن وجه ، وتسهيلا لفهم الامر كاملا ، وتقبل الوكالة عن قناعة

وادراك ، فلا بد للوكيل المعتمد المبتدئ من حصوله على المقومات والتي توضحها الشركة في هذا العرض المفصل ، فبدون المقومات سيكون العمل مضيعة للوقت والجهد معا ، حيث ان المقومات قسمن اساسيين هما :

**اولا : الاثباتات :** وهذا سيكون من خلال الشهادات الاصلية باسم الوكيل المعتمد المبتدئ وعنوانه ومصداقات من الجهات الحكومية الفرنسية المعنية

**ثانيا : الامور الفنية :** وهذا سيكون موضحا في الدراسة الشاملة والمفصلة من **14** صفحة والتي اعدتها شركة **سوفبيكس** لخدمة وكلائها المعتمدين ، وفيها كل الاجابات على جميع الاستفسارات المتوقعة ، وتبين بوضوح كيفية العمل

**6- للحصول على المقومات ... نرجوا الاطلاع على فقرة – الخطوة الاولى لبداية العمل -** وكيفية الحصول عليها ، والاطلاع على قائمة – المقومات - وعند الموافقة يمكنكم ارسال طلب الحصول على المقومات ، وسنرسل لكم البيانات اللازمة لذلك

### 3 – بدون رأس مال / وكيل معتمد اداري الخطوة الثالثة : وكيل معتمد اداري

لمن لا يملك رأس مال منه .... وبمشاركة آخرين معه ويسمى (( **وكيلا اداريا معتمدا** )) للذين يملكون المهارات والطموح والمعرفة ، لكنهم لا يملكون رأس مال يعملون من خلاله ، فستقوم شركة **سوفبيكس** بتخصيص جزء من رأس المال المطلوب ليبدأ به ، وهذا الجزء هو لدعم الوكيل المعتمد الاداري ليستطيع ايجاد شركاء معه ببسر، على ان يتولى ادارة صفقة تجارية بحجم **60.000 يورو** ( ستين الف يورو ) ، و على مدى **12** شهرا - اثنا عشر شهرا ، فستقدم شركة **سوفبيكس** تسهيل مالي اول للوكيل المعتمد الاداري بحجم **10.000 يورو** ( عشرة الاف يورو ) لمدة **6** - ستة اشهر ، وبدون اية فائدة على المبلغ او المدة ، وبضمان شخصي لتسهيل مهمته ، على ان يدخل معه شركاء بمبلغ **10.000 يورو** (عشرة الاف يورو ) ، وستقدم الشركة – ضمانا ماليا ثانيا - تسهيلات مالية للوكيل المعتمد الاداري ولشركائه ب **10.000 يورو** (عشرة الاف يورو ) لمدة **4** - اربعة اشهر من تاريخ شحن المنتج ، و بدون اي فائدة على المدة او المبلغ ، والوكيل المعتمد الاداري يتولى مسئولية ادارة العمل ، ولا تطالب الشركة باي ربح على المبلغ المقدم له ولشركائه من التسهيل المالي ، وستقدم الشركة كميات مجانية للمجموعة ( الوكيل وشركائه ) بقيمة **10.000 يورو** ( عشرة الاف يورو ) دعما اضافيا من الشركة ، للمساهمة بقدر كبير من تكلفة الشحن والتأمين و كذلك الجمارك في بلده ، والدعايات اللازمة لدعم التسويق ، ويتفق مع شركائه على كيفية العمل ، اما بتوزيع المهام بين الشركاء ، او يتولى هو بنفسه كل المهام مقابل نسبة من ارباح الصفقة نظير ادارته واشرافه على العمل ، وهذه النسبة يتفق مع شركائه على قيمتها ، ولا تتدخل شركة **سوفبيكس** بها

## ملخص الخطة الثالثة في نقاط :

- 1- يرافق توقيع العقد صفقة لحساب الوكيل المعتمد الاداري ب **60.000** يورو ، على دفعتين
- 2- تقدم شركة **سوفبيكس** تسهيل مالي اول للوكيل المعتمد الاداري بحجم **10.000** يورو لمدة **6** اشهر بدون فوائد
- 3- على الوكيل المعتمد الاداري ادخال شركاء معه بمبلغ **10.000** يورو
- 4- ستقدم شركة **سوفبيكس** تسهيلا ماليا ثانيا للوكيل المعتمد الاداري وشركائه ب **10.000** يورو لمدة **4** اشهر بدون فوائد
- 5- ستقدم شركة **سوفبيكس** كميات مجانية قابلة للبيع للوكيل المعتمد الاداري وشركائه ب **10.000** يورو
- 6- ستقدم شركة **سوفبيكس** - تعهد - شهادة مصدقة تتعهد بموجبها بتقديم التسهيل المالي للوكيل المعتمد الاداري ب **10.000** يورو ، ليتمكن من عرضها على من يود الدخول معه في شراكة ، وترسل مع المقومات
- 7- كي يتمكن الوكيل المعتمد الاداري الذي ستعتمده شركة **سوفبيكس** من انجاح مهمته على احسن وجه ، وتسهيلا لفهم الامر كاملا ، وتقبل الوكالة عن قناعة وادراك ، فلا بد للوكيل المعتمد الاداري من حصوله على المقومات والتي توضحها الشركة في هذا العرض المفصل ، فبدون المقومات سيكون العمل مضیعة للوقت والجهد معا ، حيث ان المقومات قسامين اساسيين هما  
اولا : الاثباتات : وهذا سيكون من خلال الشهادات الاصلية باسم الوكيل المعتمد الاداري وعنوانه ومصداقات من الجهات الحكومية الفرنسية المعنية  
ثانيا : الامور الفنية : وهذا سيكون موضحا في الدراسة الشاملة والمفصلة من **14** صفحة والتي اعدتها شركة **سوفبيكس** لخدمة وكلائها المعتمدين ، وفيها كل الاجابات على جميع الاستفسارات المتوقعة ، وتبين بوضوح كيفية العمل
- 8- للحصول على المقومات ... نرجوا الاطلاع على فقرة - الخطوة الاولى لبداية العمل - وكيفية الحصول عليها ، والاطلاع على قائمة - المقومات - وعند الموافقة يمكنكم ارسال طلب الحصول على المقومات ، وسنرسل لكم البيانات اللازمة لذلك

## 4 - وسيط تجاري

### الخطة الرابعة : وسيط تجاري

تفتح شركة **سوفبيكس** المجال امام الوسطاء ، ليكونوا وسطاء بين شركة **سوفبيكس** من جهة وبين من لديه الرغبة في الحصول على الوكالة التجارية ، ولديه المقدرة لذلك ، ويسمى (( **وسيطا تجاريا** )) وستخصص الشركة نسبة مئوية مجزية للوسيط مقابل كل صفقة تتم بين الشركة والوسيط الذي جاء عن طريقه ، وهذا العرض مخصص لمن يملكون شريحة واسعة من العلاقات في الداخل

والخارج ، ولديهم المقدرة على ذلك ، لان نجاح الوساطة مرهونا باتساع دائرة العلاقات ، والتفصيلات في عقد منفصل  
كما من حق الوسيط الحصول على عمولة مباشرة من الشخص الذي توسط له ، وهذه العمولة تترك بين الوسيط والعميل ، ولا تتدخل شركة **سوفبيكس** بها ، فهذه العمولة من حق الوسيط لوحده  
**\*\*** الذي سيساعد الوسيط على اتمام مهمة وساطته بنجاح هي ان حقوق الوكالة عادة تباع بمبالغ كبيرة ، وعن طريق وسطاء متخصصين ، اما شركة **سوفبيكس** فهي تمنح حق الوكالة مجانا لمن يريد ، وتتعامل مع الوكلاء مباشرة  
**\*\*** على الوسيط التجاري ان يكون مطلعاً تماماً على الخطط التجارية التي اعدتها شركة **سوفبيكس** للحصول على وكالة منتجاتها حول العالم ، ليتمكن الوسيط التجاري من طرح هذه الخطط على الراغبين في وكالة منتجاتنا ، وليتمكن الراغب بالوكالة ان يختار من ضمن الخطط المطروحة ما يناسب امكانياته

**\*\*** كي يتمكن الوسيط التجاري الذي ستعتمده شركة **سوفبيكس** من انجاح مهمته على احسن وجه ، وتسهيلاً على الاخرين فهم الامر كاملاً ، وتقبل الوكالة عن طريق الوسيط التجاري فلا بد للوسيط التجاري من حصوله على المقومات والتي توضحها الشركة في هذا العرض المفصل ، فبدون المقومات سيكون العمل مضيقاً للوقت والجهد معا ، حيث ان المقومات قسمين اساسيين هما :  
**اولا :** الاثباتات : وهذا سيكون من خلال الشهادات الاصلية باسم الوسيط وعنوانه ومصدقات من الجهات الحكومية الفرنسية المعنية  
**ثانيا :** الامور الفنية : وهذا سيكون موضحاً في الدراسة الشاملة والمفصلة من **14** صفحة والتي اعدتها شركة **سوفبيكس** لخدمة وسطائها التجاريين ووكلائها المعتمدين كافة ، وفيها كل الاجابات على جميع الاستفسارات المتوقعة ، وتبين بوضوح كيفية العمل  
**ثالثا :** عقد الوساطة ترسله الشركة مع المقومات باسم الوسيط وعنوانه ، ومصدق من الشركة

**\*\*** للحصول على المقومات ... نرجوا الاطلاع على فقرة – الخطوة الاولى لبداية العمل - وكيفية الحصول عليها ، والاطلاع على قائمة – المقومات - وعند الموافقة يمكنكم ارسال طلب الحصول على المقومات ، وسنرسل لكم البيانات اللازمة لذلك

شركة **سوفبيكس** في باريس تأمل من خلال هذا البرنامج الطموح والفريد من نوعه ان تتواصل معكم من اجل ربط علاقات عمل مجدية ومفيدة ولا مثيل لها في العالم ، من اجل توطيد العلاقات في العمل التجاري الجاد والهادف باذن الله ، فاملنا بالله كبير ومن خلال هذه الخطط ان نفيد به الآخرين ، من الذين يملكون طموحاً بان يشقوا لانفسهم طريقاً ناجحاً باذن الله ، وبدعم متواصل من شركة **سوفبيكس**

، وايضا ليكون للتعاون معنى راق ، والهدف الجاد المفيد ، وتنمية الطموح الذي يملكه المرء

### \*\*\*\* الخطوة الاولى لبداية العمل

عند تحديد خطة العمل المناسبة لكم ، و الموافقة على البدئ بالعمل ، لا بد وان يتوفر لديكم (( مقومات مشروع العمل )) ، والتي تطلب من شركة سوفبيكس وتوفرها لكم ، ويتم ارسالها اليكم بالبريد المسجل خلال اسبوع من تسديد ثمن التصديقات ، وهذه المقومات تكلفه انجازها **1285 يورو** ( الف ومئتان وخمس وثمانون يورو ) ، منها جهد اكثر من **40** ساعة لانجاز المقومات ، ما بين العمل على انجازها في المكتب ، والتنقل بالسيارة حوالي **250** كم بين الدوائر الحكومية لاتمام التصديقات ، وكل هذا الجهد تتحمل شركة سوفبيكس القسم الاكبر منه ، وذلك دعما لمن يرغب بوكالة منتجاتها ومن اول خطوة ، بالاضافة الى علبتي كريم ، واحدة لوقف تساقط الشعر حجم **50 مل** ، والاخرى لحماية الوجه حجم **50 مل** ، والوكيل المعتمد او الوسيط التجاري يساهم فقط ب (( **385 يورو** )) ( ثلاثمائة وخمس وثمانون يورو ) ، وتتحمل شركة سوفبيكس **900** ( تسعمائة يورو ) لانجاز مقومات كل وكيل او وسيط ، وعند وصول المقومات للوكيل المعتمد او الوسيط التجاري يتم الخوض في الشروع بانجاز العمل بين الشركة والوكيل ، والخوض بتفصيلات العقد المبرم بين الطرفين

**\*\* ملاحظة 1 -** : في حالة توقيع عقد الوكالة مع شركة سوفبيكس سيتم اعادة مبلغ ال **385 يورو**

**\*\* ملاحظة 2 -** : شركة سوفبيكس لا تلزم احدا بالمقومات ، لكنها اساس العمل من الناحية العملية والقانونية ، فبدونها يصعب فهم ابعاد العمل

**\*\*** سيتم توفير الشهادات باللغة الفرنسية و العربية و الانجليزية ومصداقات من **الغرفة التجارية الفرنسية و الخارجية الفرنسية** ، وهذه الشهادات موضحة في الرد التفصيلي للوكالة ، بالاضافة الى علبتي كريم ، واحدة للشعر والاخرى للوجه ، **50 مل** ( خمسون م.ل. ) (( **العلبة الاصلية** )) لكل علبة ، لا يوجد عينات مجانية ، وسيتم ارسال المقومات الى عنوان الوكيل المعتمد في بلده ، وبالبريد المسجل ، والمقومات هي :

### قائمة المقومات

- \*\*** شهادة اعتماد وكيل باسمه وعنوانه
- \*\*** شهادة الموافقة على بيع المنتج حول العالم – صادرة ومصدقة من الغرفة التجارية الفرنسية في باريس والخارجية الفرنسية
- \*\*** شهادة الماركة المسجلة
- \*\*** شهادة منشأ
- \*\*** شهادة جودة

- \*\* رسالة توثيق وتعاون
- \*\* صورة عن شهادة السجل التجاري لشركة **سوفبيكس** / صادر من الغرفة التجارية الفرنسية ، وموثق من المحكمة الفرنسية في باريس
- \*\* عرض شامل للاسعار
- \*\* شهادة ببيان فوائد كريم جار ان تي دي
- \*\* شهادة بيان المكونات
- \*\* شهادة بيان صلاحية المنتج
- \*\* دراسة لوكيل معتمد من **14** اربع عشرة صفحة باللغة العربية ، شاملة و موضحة فيها كل ابعاد المشروع
- \*\* علبة كريم للوجه **50 مل** ( خمسون م. ل. ) ؛
- \*\* علبة كريم للشعر **50 مل** ( خمسون م. ل. ) ؛
- \*\* بروشور مميز و ملون بثلاث لغات / العربية والفرنسية والانجليزية
- ملاحظة 1 -** : الشهادات التي يجب تصديقها من الغرفة التجارية الفرنسية والخارجية الفرنسية من طرف شركة **سوفبيكس** هي
- أ - شهادة الموافقة على بيع المنتج حول العالم باسم وعنوان الوكيل
- ب - شهادة المنشأ باسم وعنوان الوكيل
- ملاحظة 2 -** : جميع الشهادات مصدقة من شركة **سوفبيكس** الفرنسية ، المالكة الوحيدة للماركة المسجلة جار ان تي دي
- ملاحظة 3 -** : جميع الشهادات باللغة الفرنسية ، و مترجمات الى العربية والانجليزية ، ليسهل على الجميع فهمها

### دراسة تفصيلية وشاملة

- \*\* ستبين شركة **سوفبيكس** توضيحات عن برنامجها بشكل مفصل وذلك من خلال (( **الدراسة التفصيلية والشاملة** )) والذي ترسلها الشركة (( **مع المقومات** )) لمن يبدأ بالخطوة الاولى والدراسة من **14** اربعة عشر صفحة ، وموضحا فيها جميع ابعاد مشروع **سوفبيكس** ، وموضحا فيها كيفية العمل ، وقيمة الضمان المقدم من شركة **سوفبيكس** وتأثيره على الربح ، والدعم المقدم للوكيل ، وحجم الكميات المجانية ، وحجم الهدايا ، ومجالات التسويق ، وطرق الدعايات ، ومشاركة المعلنين لدعم التسويق ، وحجم برنامج العمل ، واساليب مميزة تنفرد بها شركة **سوفبيكس** ، وتقديرات الانفاق ، والسعر الافتراضي للبيع ، وتوضيح دور الوكيل ، وبيان مساهمة الشركة في البرنامج ، وحسابات الربح ، و اضافات و ملاحظات ومعلومات واستدراكات اخرى
- ومن ضمن التسهيلات المقدمة ، ما يلي :

### التسهيلات

- \*\* تقديم كل الشهادات اللازمة للوكالة ، والتي يحتاجها الوكيل لعمله - و لعرضها على الجهات المختصة لتسجيل الوكالة ، واستخراج اذن استيراد

**\*\* ستقدم شركة سوفبيكس لجميع الوكلاء دعما ماليا بشكل ضمان لمدة 4 - اربعة اشهر ، بدون اية فوائد ، هدفنا هو الدعم ، لذلك لا مجال للفوائد في نظام شركتنا**  
**\*\* ستقدم شركة سوفبيكس لجميع الوكلاء وشركائهم دعما ماليا بشكل ضمان لمدة 4 - اربعة اشهر ، بدون اية فوائد ، اما الوكيل المعتمد الاداري والمخصص للخطة الثالثة فيكون التسهيل المالي له 6 اشهر**  
**\*\* تقديم ضمانات مالية للوكلاء بضعف رأس مال الوكيل المشغل من طرفه ، شركة سوفبيكس تساعد وكلاتها بالتسهيل في اتمام الصفقة المطلوبة**  
**\*\* تطلب شركة سوفبيكس ضمانات شخصية فقط من وكلاتها لاجل التسهيلات المالية ، ولا تطلب اية رهونات عقارية**  
**\*\* تقديم كميات كبيرة من المنتجات مجانا للوكلاء والشركاء ، ليستفيد منها الوكلاء وشركاؤهم وعملاؤهم – الكميات المجانية قابلة للبيع**  
**\*\* تقديم هدايا مجانية للوكلاء ليستفيد منها زبائن الوكلاء وعملاؤهم**  
**\*\* دراسة تفصيلية وشاملة تساعد الوكلاء على انجاح عملهم**  
**\*\* تقديم بروشورات من 3 لغات من النوع الراقي لتوزيعه على عملاء الوكلاء**  
**\*\* المساهمة ب 900 يورو ( تسعمائة يورو ) من تكلفة المقومات لكل وكيل او وسيط**

### **\*\* \* امكانية توجيه دعوة تجارية لزيارة باريس**

من الممكن توفير (( دعوة تجارية )) من قبل شركة سوفبيكس لزيارة باريس للتوقيع على العقد او للتفاهم اذا لزم الامر ، والدعوة تجهز باسم وعنوان طالب الدعوة و موجهة للسفارة الفرنسية في بلد طالب الدعوة ، والدعوة مصدقة من **الغرفة التجارية الفرنسية و الخارجية الفرنسية ، و الشركة المنتجة** ، ويتم ارسالها بالبريد المسجل على عنوان الوكيل المعتمد – طالب الدعوة - وذلك لتكون خدمات شركة سوفبيكس مميزة ، ومكتملة من جميع النواحي ، وتسهل عمل وكلاتها

**\*\* لمن يرغب بالدعوة التجارية الرسمية عليه توجيه رسالة للشركة يطلب فيها توضيحات عن الدعوة التجارية .... وهذا يكون بعد حصول الوكيل المعتمد على المقومات ، فالمقومات تدعم الدعوة التجارية ، وترسل الشركة توضيحات الدعوة عبر النت – الايميل - لمن يطلبها باذن الله ، وذلك بعد حصول الوكيل المعتمد او الوسيط التجاري على المقومات**

### **توقيع العقد**

**\*\* عند التفاهم على العقد وانجازه يتم عرضه على الوكيل المعتمد اولا بواسطة – النت – الايميل اولا ، ليطلع عليه الوكيل المعتمد ، وعند الاتفاق يتم تجهيزه على اوراق شركة سوفبيكس الرسمية والتصديق عليه ، ويتم التفاهم مع الوكيل المعتمد على مكان التوقيع ، اما في باريس في مكتب شركة سوفبيكس ، او يتم ارساله**

بالبريد من نسختين الى عنوان الوكيل المعتمد في بلده ، نسخة يحتفظ بها ، والاخرى يوقع عليها ويعيدها للشركة في باريس ، او يتم التوقيع مباشرة لدى مكتب ممثلنا في العاصمة الاردنية عمان ، وهذا الامر يتفق عليه في حينه

### شهادة حرية وحق البيع

**\*\* ستقدم شركة سوفبيكس شهادة حرية وحق البيع لمنتجاتنا حول العالم لكل وكيل معتمد او وسيط تجاري ، وستقدم هذه الشهادة مع المقومات ، علما بانها كانت في السابق تقدم في مرحلة لاحقة بعد توقيع العقد بين الطرفين ، وهذه الشهادة تصدر مباشرة من الغرفة التجارية الفرنسية باسم وعنوان الوكيل المعتمد او الوسيط التجاري ، وتحدد فيه بلد الوكيل او الوسيط التجاري ، ومصادق عليها من الغرفة التجارية الفرنسية في باريس ، ومن الخارجية الفرنسية في باريس ، وتكلفة هذه الشهادة لوحدها 250 يورو ، وستكفل شركة سوفبيكس بقيمتها كاملة**

### منتجات اضافية

**\*\* في العام القادم باذن الله سيتم اضافة منتجات بيولوجية فرنسية اخرى من نفس الماركة ، وسيتعامل بها نفس الوكلاء اضافة الى المنتجات الحالية ، وستعلن شركة سوفبيكس عن تلك المنتجات في حينها باذن الله**

شركة سوفبيكس في باريس تأمل من خلال هذا البرنامج الطموح والفريد من نوعه ان تتواصل معكم من اجل ربط علاقات عمل مجدية ومفيدة ولا مثيل لها في العالم ، من اجل توطيد العلاقات في العمل التجاري الجاد والهادف باذن الله ، فاملنا بالله كبير ومن خلال هذه الخطط ان نفيد بها الآخرين ، من الذين يملكون طموحا بان يشقوا لانفسهم طريقا ناجحا باذن الله ، وبدعم متواصل من شركة سوفبيكس ، وايضا ليكون للتعاون معنى راق ، والهدف الجاد المفيد ، وتنمية الطموح الذي يملكه المرء

**\*\* في حالة الموافقة يمكنكم ارسال رسالة مختصرة توضحون لنا موقفكم من العمل مع شركة سوفبيكس ، وتحديد الخطة المناسبة لكم ، واستعدادنا للاجابة على استفساراتكم باذن الله**

### التواصلات

**\*\* للمتواجدين في اوروبا و استراليا و امريكا يمكن لشركة سوفبيكس التواصل معهم عن طريق الهاتف الارضي فقط ، ونحن نقوم بالاتصال بهم مباشرة وعلى مسنوليتنا ، اما المتواجدون في امريكا وكندا فيمكننا التواصل معهم على الهاتف**

الارضي او الموبايل ، وللراغبين في التواصل معنا ، هذا هو رقم هاتفنا في باريس  
- فرنسا

**00.33.6.37.06.15.27**

اما المقيمين في الدول العربية فسيتم التواصل معهم عبر الماسينجر مباشرة ، عن طريق التواصل المباشر ، وعنوان التواصل موضحا في نهاية الرد

استدراك

مكتب عمان للمتابعة

نظرا لكثرة عمليات الإحتيال عبر الإنترنت ، فقد عمدت شركة **سوفبيكس** بتخصيص مكتب تمثيل تجاري لها في العاصمة الاردنية عمان ، لخدمة المتواجدين في البلاد العربية والشرق الاوسط ، سيتم من خلال هذا المكتب التفاهم مباشرة مع مدير المكتب ، السيد / باسل شحادة وللراغبين بذلك يمكنهم طلب المعلومات اللازمة للوصول الى المكتب ، وسنقدم عنوان المكتب لمن يطلبه ، اما المقيمين في اوربا فيمكنهم الحضور شخصا الى مكتب الشركة في باريس ، والتفاهم في جميع الحالات يكون مباشر ، او للراغبين بالحضور الى باريس من اي مكان في العالم فبامكانهم طلب الدعوة التجارية ، او توكيل احد المعارف من المقيمين في فرنسا او اوربا ليتواصل مع الشركة مباشرة في مكتبها في باريس ، او توكيل احد المقيمين في عمان ليتواصل مع مدير المكتب مباشرة بالنيابة عنه ، لذلك تأمل شركة **سوفبيكس** من خلال هذا التوجه ان تؤكد ثقة المتعاملين معها ، ويكون العمل جديا

شركة **سوفبيكس** ومؤسسة / باسل شحادة لتنظيم المعارض والتسويق  
تتمنى لكم التوفيق والنجاح معها ، فاطيب تحياتنا لكم  
والسلام عليكم ورحمة الله وبركاته

رابط موقع المنتجات

[www.jarntd.com](http://www.jarntd.com) <http://jarntd.com>

منتجات شركة سوفبيكس البيولوجية الفرنسية / ماركة عالمية مسجلة

المراسلات

[Vip2marketing@hotmail.com](mailto:Vip2marketing@hotmail.com)

عنوان الشركة - باريس

**74 Av. Emile Aillaud 91350 Grigny - Paris FRANCE**

عنوان ممثلنا في الشرق الأوسط - مؤسسة/ باسل شحادة لتنظيم المعارض  
والتسويق

التواصل عبر الماسينجر

[vip2marketing@hotmail.com](mailto:vip2marketing@hotmail.com)    [vip2marketing@yahoo.com](mailto:vip2marketing@yahoo.com)

نامل من الذين يتواصلون معنا عبر الماسينجر ان يكون تواصلهم بعد الإطلاع جيداً  
على الخطط المطروحة

رقم الهاتف المباشر في باريس للتواصل

**00.33.6.37.06.15.27**

السيد / احمد الزغبى - المدير العام

رقم موبايل المباشر لممثلنا في الشرق الأوسط (الأردن)

السيد / باسل شحادة - المدير العام

**00.962.79.6823456**

بسم الله الرحمن الرحيم  
قل لن يصيبنا الا ما كتب الله لنا  
صدق الله العظيم

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*

\*\*\*